



*Javier Montenegro*

CONSULTORES ASOCIADOS



# CATÁLOGO 2026

SEMINARIOS, TALLERES Y  
CONFERENCIAS

[WWW.JAVIERMONTENEGRO.COM](http://WWW.JAVIERMONTENEGRO.COM)



# CONTENIDO

|                                   |           |
|-----------------------------------|-----------|
| Acerca de Nosotros                | <u>03</u> |
| Nuestra metodología de trabajo    | 04        |
| Nuestro Equipo senior             | 05        |
| Áreas Principales de Capacitación | 06        |
| Ventas                            | 07        |
| Teambuilding                      | 09        |
| Servicio al Cliente               | 11        |
| Liderazgo                         | 13        |
| Visión Empresarial                | 15        |
| Habilidades Gerenciales           | 17        |
| Comunicación Asertiva             | 19        |
| Talleres en Exteriores            | 16        |
| Mentoring Ejecutivo 1.1           | 18        |
| Nuestra oferta de Valor           | 20        |
| Conferencias Complementarias      | 21        |





# ACERCA DE NOSOTROS



Consultores Asociados de Panamá es una firma de formación profesional y consultoría empresarial, fundada en 2010 por el Dr. Javier Montenegro, con el propósito de desarrollar Empresarios, Profesionales y Emprendedores a través de un enfoque integral que combina experiencia práctica de negocios y rigor académico.

Nuestra firma reúne a empresarios, consultores y académicos de alto nivel, seleccionados por su trayectoria comprobada y su capacidad para transferir conocimiento aplicable, alineado a los retos reales de las organizaciones.

De esta manera, diseñamos e implementamos soluciones de formación y desarrollo empresarial que responden directamente a las necesidades estratégicas de las empresas y sus equipos.

A lo largo de nuestra trayectoria hemos formado a más de 300K profesionales en todos los niveles, trabajando de la mano con nuestros clientes para alinear estrategias, optimizar su desempeño y avanzar con claridad hacia sus objetivos.

Nuestro propósito es proveer herramientas prácticas que acompañen a las empresas y a sus equipos en la ruta hacia el logro efectivo de sus metas.



# NUESTRA METODOLOGÍA DE TRABAJO.

Nuestras soluciones van desde un Seminario convencional hasta Programas de Formación Profesional con diversos temas respaldado por nuestra metodología basada en la **CONSULTORÍA INTEGRAL DE NEGOCIOS** de tres pasos que incluye:



Diagnóstico y  
Evaluación de  
Necesidades.



Entrenamiento  
100% Focalizado  
a su negocio.



Evaluación de  
Resultados  
realizada por  
expertos.

También contamos con el **SERVICIO DE CONSULTORÍA DE NEGOCIOS**, donde nuestros clientes acceden a la experiencia de expertos para evaluar, implementar y ejecutar métodos, procesos y mejores prácticas para su negocio.





# NUESTRO EQUIPO SENIOR

Somos un equipo interdisciplinario de empresarios y profesionales, con más de tres décadas de experiencia en capacitación, formación andragógica y aprendizaje vivencial.



**JAVIER MONTENEGRO**

Liderazgo, Ventas y  
Negociación.



**LEYDA BUSTAMANTE**

Inteligencia Emocional y  
Manejo del Estrés.



**ISAGRISEL RODRÍGUEZ**

Finanzas, Control Interno  
Planeación y Presupuesto.



**MANUEL PAJARÍN**

Integración y  
Talleres de Cuerdas.



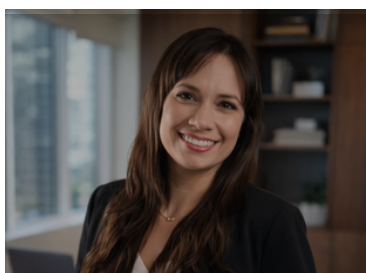
**VERNETTE COLUCCI**

Servicio al Cliente y  
Comunicación.



**RODERICK BURGOS**

Evaluación de Personal y  
Pruebas Psicométricas



**MELINA HUERTAS**

Imagen y Proyección  
en Redes.



**GERARDO GUERREL**

Mediación y  
Asuntos Laborales.



**ANEL ANDRION**

Trabajo en Equipo  
(Teambuilding)



# ÁREAS PRINCIPALES DE CAPACITACIÓN

Diversos estudios demuestran que la eficiencia y productividad de un colaborador dependen del desarrollo de habilidades clave.

En JAVIER MONTENEGRO Consultores Asociados, transformamos este conocimiento en herramientas prácticas, adaptadas a la realidad panameña, para potenciar el desempeño y crecimiento de los equipos.



**VENTAS**



**SERVICIO**



**TEAMBUILDING**



**LIDERAZGO**



**VISIÓN  
EMPRESARIAL**



**HABILIDADES  
GERENCIALES**



**COMUNICACIÓN  
ASERTIVA**







# VENTAS

**Objetivo:** Generación de ingresos y rentabilidad sostenida.

## **V.E.N.T.A.S.: El Ciclo Profesional de las Ventas**

- Metodología estructurada para gestionar el proceso comercial desde la prospección hasta el seguimiento postventa.

## **Principios Universales de las Ventas**

- Fundamentos clave que explican el comportamiento del cliente y cómo influir en la decisión de compra.

## **Negociación y Cierre de Ventas**

- Técnicas prácticas para manejar objeciones, negociar con criterio y cerrar acuerdos rentables.

## **Ventas Consultivas para Mercados Competitivos**

- Cómo vender valor, no precio, en entornos altamente competitivos.

## **Seguimiento que Convierte**

- Estrategias de control y acompañamiento para transformar prospectos en clientes recurrentes.



*Javier Montenegro*

CONSULTORES ASOCIADOS



# **Dr. Javier Montenegro**

Director y Fundador - Consultores Asociados

Especialista en Comportamiento Humano, Persuasión y Lenguaje Corporal.

Experto en Ventas y Negociación.

Certificado en Liderazgo, Gobernabilidad y Estrategia Política Internacional.



# SERVICIO AL CLIENTE

**Objetivo:** Experiencia, fidelización y reputación de marca.

**S.E.R.V.I.R.:** Cultura de Servicio de Alto Impacto

- Modelo práctico para elevar la actitud de servicio y la experiencia del cliente.

**El Arte del Servicio al Cliente**

- Hábitos, empatía y profesionalismo aplicados a cada punto de contacto con el cliente.

**Declare la Guerra al Mal Servicio**

- Identificación y eliminación de prácticas que deterioran la experiencia del cliente.

**Servicio al Cliente Interno y Externo**

- Cómo alinear equipos internos para ofrecer un servicio coherente y consistente.

**Embajadores de la Marca**

- Formación del colaborador como representante activo de la cultura y valores de la empresa.





## **Psic. Leyda Bustamante**

Directora Asociada - Consultores Asociados

Licenciada en Psicología.  
Postgrado en docencia Superior.  
Magister en Educación con énfasis en Psicopedagogía.  
Especialista en Inteligencia Emocional y Manejo del Estrés.



# TEAMBUILDING

**Objetivo:** Cohesión, colaboración y resultados colectivos.

- **T.E.A.M.: Equipos de Alto Desempeño**  
Metodología para alinear esfuerzo, compromiso y objetivos comunes.
- **E.Q.U.I.P.O.: Compromiso, Unidad y Resultados**  
Fortalecimiento del sentido de pertenencia y responsabilidad compartida.
- **Integración y Sinergia Organizacional**  
Mejora de la interacción y cooperación entre áreas y equipos.
- **Comunicación y Confianza en los Equipos**  
Bases para construir relaciones laborales sanas y productivas.
- **Resolución de Conflictos en Equipos de Trabajo**  
Estrategias prácticas para manejar desacuerdos de forma profesional.





*Javier Montenegro*  
CONSULTORES ASOCIADOS



## **Lic. Isagrisel Rodríguez**

Directora Asociada - Consultores Asociados

Contador Público Autorizado.  
Postgrado en Auditoría.  
Magister en Banca y Finanzas.  
Especialista en Control Interno, Procesos y Presupuesto.





# LIDERAZGO

**Objetivo:** Dirección, influencia y toma de decisiones.

- **Principios Universales del Liderazgo**  
Bases sólidas para liderar personas, procesos y resultados.
- **Liderazgo para el Siglo XXI**  
Herramientas para liderar en entornos cambiantes y multigeneracionales.
- **L.I.D.E.R.: Liderazgo con Valores**  
Modelo basado en legado, integridad, disciplina, empatía y respeto.
- **Liderazgo Situacional**  
Cómo adaptar el estilo de liderazgo según personas y contextos.
- **El Líder como Formador de Equipos**  
Desarrollo de líderes que crean equipos autónomos y productivos.



*Javier Montenegro*  
CONSULTORES ASOCIADOS



## **Lic. Manuel Pajarín V.**

Director Asociado - Consultores Asociados

Licenciado en Administración de Empresas con Especialización en Mercadotecnia.

Máster en Administración de Negocios con Énfasis en Mercadeo.  
30 años de experiencia como Facilitador de Aprendizaje Experiencial (Talleres tipo Cuerdas)





# VISIÓN EMPRESARIAL

Objetivo: Pensamiento estratégico y sostenibilidad del negocio.

- **Mentalidad Empresarial y Toma de Decisiones**  
Desarrollo del criterio estratégico para decidir con enfoque en resultados.
- **Visión Empresarial para Líderes y Emprendedores**  
Cómo pensar a largo plazo y alinear acciones con la estrategia del negocio.
- **Gestión Estratégica para el Crecimiento**  
Principios clave para escalar operaciones y fortalecer la empresa.
- **Cultura Organizacional y Resultados**  
Cómo la cultura impacta directamente en el desempeño empresarial.
- **El Profesional como Socio del Negocio**  
Formación de colaboradores con mentalidad de dueño y enfoque en valor.



# TALLERES EN EXTERIORES

(TALLERES TIPO CUERDAS)

Los Talleres de Cuerdas para Exteriores son experiencias de aprendizaje vivencial diseñadas para fortalecer el trabajo en equipo, la comunicación, el liderazgo y la confianza, a través de dinámicas estructuradas en ambientes controlados al aire libre.

Cada actividad está orientada a trasladar la experiencia física a aprendizajes aplicables al entorno laboral, reforzando la colaboración, la toma de decisiones y el compromiso del equipo.

## Áreas a formar

- Trabajo en equipo y cooperación.
- Comunicación efectiva.
- Liderazgo y confianza.
- Integración y sentido de pertenencia.

## Metodología

- Actividades guiadas y seguras en exteriores.
- Facilitación profesional con enfoque corporativo.
- Reflexiones orientadas a resultados organizacionales.

**Formato:** Presencial – exteriores (opción interior disponible)

**Duración:** Media jornada o jornada completa

**Resultado:** Equipos cohesionados, comunicados y alineados.



*Javier Montenegro*

CONSULTORES ASOCIADOS





# HABILIDADES GERENCIALES

**Objetivo:** Gestión eficiente y ejecución estratégica.

- **Habilidades Gerenciales para Supervisores y Jefaturas**  
Herramientas clave para dirigir personas, procesos y resultados.
- **Gestión Eficiente del Tiempo y Prioridades**  
Métodos prácticos para mejorar la productividad y reducir la sobrecarga operativa.
- **Gestión del Desempeño**  
Cómo establecer metas claras, medir resultados y dar retroalimentación efectiva.
- **Gestión y Adaptación al Cambio**  
Preparación de líderes y equipos para entornos dinámicos e inciertos.
- **Productividad Personal y Organizacional**  
Optimización del rendimiento individual alineado a objetivos empresariales.

# MENTORÍA EJECUTIVA 1:1

Servicio de acompañamiento estratégico, confidencial y personalizado, para enfrentar decisiones clave en su negocio y requieren criterio experto para actuar con precisión.

## ¿Qué se trabaja?

- Decisiones estratégicas y crecimiento del negocio.
- Ventas, negociación y cierres complejos.
- Liderazgo, manejo de equipos y conflictos.
- Preparación para escenarios críticos y juntas directivas.

## Acompañamiento 1:1 basado en:

- Más de 20 años de experiencia asesorando empresas.
- Metodologías propias aplicadas.
- Enfoque práctico: diagnóstico – decisión – acción.

## Beneficios clave

- Claridad inmediata para tomar decisiones.
- Reducción de errores estratégicos.
- Aceleración de resultados comerciales y gerenciales.
- Acompañamiento directo de un consultor senior.

Formato: Sesiones 1:1 (presencial o virtual)



*Javier Montenegro*

CONSULTORES ASOCIADOS





# COMUNICACIÓN

Objetivo: Claridad, relaciones sanas y efectividad organizacional.

- **Comunicación Asertiva en el Entorno Laboral**  
Expresión clara, respetuosa y efectiva en todos los niveles de la empresa.
- **Inteligencia Emocional Aplicada a la Comunicación**  
Gestión de emociones para mejorar la interacción y el clima laboral.
- **Relaciones Humanas en la Empresa**  
Fortalecimiento de vínculos profesionales basados en respeto y confianza.
- **Manejo de Conversaciones Difíciles**  
Herramientas para abordar conflictos y retroalimentación sin confrontación.
- **Comunicación Efectiva con Clientes y Equipos**  
Mejora de la comunicación interna y externa para mejores resultados.

# NUESTRA OFERTA DE VALOR

Cada conferencia, taller o seminario corporativo de Consultores Asociados, facilitado por Consultores Asociados, está diseñado como una experiencia formativa integral, enfocada en resultados reales y aplicación inmediata en el entorno laboral.

Cada sesión de 4 horas incluye:

- Diagnóstico previo de necesidades
- Alineación de contenido a objetivos reales de la empresa.
- Sesión presencial o virtual de alto impacto. (4 horas)
- Metodología participativa, práctica y orientada a resultados, basada en experiencias reales.
- Aplicación de metodologías propias.
- Integración de modelos desarrollados por la firma.
- Facilitación por expositores senior.
- Material de apoyo para los participantes.
- Contenido práctico y aplicable.
- Enfoque 100% corporativo y personalizado
- Certificado de participación.

No impartimos charlas genéricas.

Diseñamos experiencias de formación alineadas a objetivos del negocio, con metodología, criterio ejecutivo y enfoque en resultados.



*Javier Montenegro*

CONSULTORES ASOCIADOS





## CONFERENCIAS COMPLEMENTARIAS DE ALTO IMPACTO

- **Finanzas Personales**

Herramientas prácticas para administrar ingresos, controlar gastos y fortalecer la estabilidad financiera personal, impactando positivamente el desempeño laboral.

- **Detección de Billetes Falsos**

Capacitación técnica y preventiva para identificar billetes falsificados, reducir riesgos operativos y proteger los activos de la empresa.

- **El Poder de la Automotivación**

Conferencia inspiradora que impulsa la actitud, el compromiso y la responsabilidad personal como motores del rendimiento profesional.

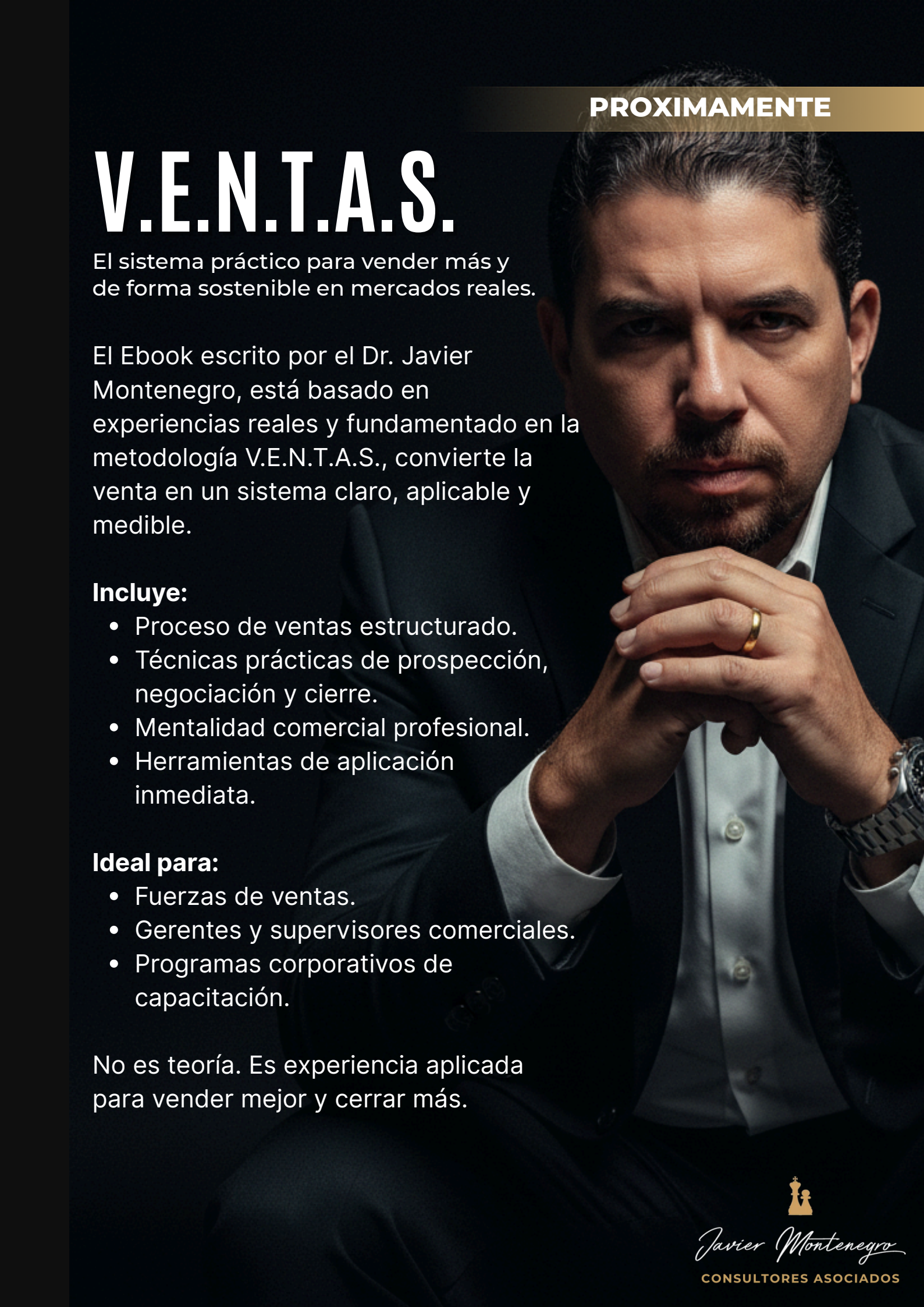
- **Manejo de Stress**

Estrategias prácticas para controlar la presión laboral, mejorar el bienestar emocional y mantener la productividad en entornos exigentes.

- **Embajadores de la Marca**

Formación del colaborador como representante activo de la cultura, valores e imagen de la empresa frente a clientes y aliados.



A portrait of Dr. Javier Montenegro, a man with dark hair and a beard, wearing a dark suit and a light blue shirt. He is looking directly at the camera with a serious expression, his hands clasped in front of him. A gold ring is visible on his left hand, and a watch is on his left wrist.

**PROXIMAMENTE**

# V.E.N.T.A.S.

El sistema práctico para vender más y de forma sostenible en mercados reales.

El Ebook escrito por el Dr. Javier Montenegro, está basado en experiencias reales y fundamentado en la metodología V.E.N.T.A.S., convierte la venta en un sistema claro, aplicable y medible.

## **Incluye:**

- Proceso de ventas estructurado.
- Técnicas prácticas de prospección, negociación y cierre.
- Mentalidad comercial profesional.
- Herramientas de aplicación inmediata.

## **Ideal para:**

- Fuerzas de ventas.
- Gerentes y supervisores comerciales.
- Programas corporativos de capacitación.

No es teoría. Es experiencia aplicada para vender mejor y cerrar más.



*Javier Montenegro*

CONSULTORES ASOCIADOS





# ALGUNAS EMPRESAS QUE HAN CONFIADO EN NOSOTROS

## Banca, Finanzas y Seguros



## Alimentos



## Comercio y Retail



## Educación



## Otros sectores



# TRABAJEMOS JUNTOS

En JAVIER MONTENEGRO – CONSULTORES ASOCIADOS  
creemos que las organizaciones crecen cuando  
invierten en su gente.

Cada capacitación es una oportunidad para fortalecer  
equipos, desarrollar liderazgo y generar  
resultados sostenibles.

Permítanos acompañarle en el diseño de programas a  
la medida de su realidad y sus objetivos. Conversemos  
hoy y comencemos a construir juntos el talento  
que su empresa necesita para avanzar.

## CONTÁCTENOS:



[www.javiermontenegro.com](http://www.javiermontenegro.com)



[info@javiermontenegro.com](mailto:info@javiermontenegro.com)



**+507 6671-9835**

**ÚNASE A LAS MÁS DE 100 EMPRESAS  
QUE HAN CONFIADO EN NOSOTROS**